

Бизнес-Тренинги от Натали Никифоровой

Эксклюзивное сочетание
психологии, эзотерики
и основ бизнеса



Давно доказано, что главная ценность любой организации – это заинтересованные и компетентные специалисты, а коллективные тренинги работников компании позволяют существенно улучшить производительность труда, и в результате увеличить прибыль.

Мы предлагаем Вам Бизнес-Тренинги с использованием совершенно уникальных методик, представляющих собой синтез психологии, эзотерики и основ бизнеса.

Тренер находит причины сбоя работы компании, оказывая поддержку руководителю и персоналу. Использует наработки вековой традиции развития современной психологии, принимая во внимание контекст современного бизнеса и основы течения энергии денег.

Такого комплексного подхода не было ещё никогда!

Чему Вы научитесь на наших тренингах?

- ✓ руководить подчинёнными, правильно ставить задачи и корректно требовать их выполнения;
- ✓ мотивировать персонал, повышать свой авторитет и эффективность работы;
- ✓ выстраивать наиболее практичную схему продаж именно для своей компании;

- ✓ правильно использовать своё время — и не только рабочее, что позволит структурировать работу и достигать максимального эффекта за короткие сроки;
- ✓ принимать правильные решения в нужный момент;
- ✓ вести деловые переговоры и выходить из острых ситуаций
- ✓ противостоять конфликтным ситуациям — как с клиентами, так и внутри команды

И это ещё не всё!

Кроме всего перечисленного, разовьёте в себе лидерские качества и сможете:

- ✓ удовлетворять истинные потребности клиентов;
- ✓ ставить в приоритет искренний сервис в компании;
- ✓ пользоваться различными навыками и умениями, расширите свой потенциал.

Исходя из Ваших целей и задач, мы сможем подобрать для Вас тренинг из восьми основных направлений Бизнес-Тренингов:

- Тренинги по клиентоориентированности. Основа этих тренингов — понимание и удовлетворение потребностей клиентов, развитие эмоционального интеллекта у сотрудников и приоритизация искреннего сервиса в компании.

- Тренинги переговоров. Такие тренинги учат: как вести деловые переговоры, как противостоять конфликтам, как выходить из очень сложных и острых ситуаций.
- Стресс-менеджмент. Основа данных тренингов – помощь в управлении стрессами в коллективе и противостояние конфликтным ситуациям внутри команды.

• **Тайм-менеджмент.** Тренинг, который позволит научиться правильно использовать своё время — и не только рабочее, что позволит структурировать работу и достигать максимального эффекта за короткие сроки.

• **Тренинги продаж.** Основа бизнеса — это продажи, и чем лучше и эффективнее Вы владеете данными навыками, тем большая прибыль ожидает Вашу компанию.

- Тренинги для руководителей высшего звена. Основная цель такого тренинга – научить руководить подчинёнными, корректно ставить задачи, мотивировать персонал, повысить свой авторитет и эффективность работы.
- Тренинги ситуативного лидерства. Как правило, такие тренинги помогут развить в себе лидерские качества, научат Вас тому, как принимать правильные решения в нужный момент.

А также...

- Тренинги личностного роста, которые помогут Вам расширить свой потенциал, научиться пользоваться различными навыками и умениями, которые есть у каждого человека, но не многие о них знают. Также с помощью тренингов личностного роста Вы решите множество жизненных задач.